

県内ものづくり企業応援！
製造業向けオンライン営業力強化セミナー



営業活動を見直して成果につなげる 顧客データ活用法

◆セミナー概要

新型コロナウイルスや世界的な資源高の影響から売上を回復させるため、特に営業力を強化する必要に迫られています。しかし、人材をはじめとする中小企業の経営資源には限界があり、特に営業人材が不足している状況にあります。

今ある顧客の情報を整理・分析して、効率よく成果に結びつける営業活動をする方法を考えましょう。

日時

1月24日（火）13：30～15：30

参加費
無料

形式

①会場参加：山形県産業創造支援センター
（山形市松栄1-3-8）

②オンライン参加：zoom 形式

定員

①会場参加：先着 30 名

②オンライン参加：先着 80 名

講師

松浦 智氏（有限会社チェレステ 代表取締役）

■オンライン営業力強化セミナー 申込方法

下記QRコードまたはURLから、1月20日（金）まで お申し込みください。

QRコード



URL

<https://forms.gle/qWNFVs8Fd7eUdfJw7>

■セミナー詳細

※下記内容は当日変更させていただく場合がございますので、あらかじめご了承ください。

	会場参加	オンライン参加 (zoom)
日時	1月24日（火） 13：30～15：30 (講義90分+質疑応答30分)	
場所	山形県産業創造支援センター 多目的ホール (山形市松栄1-3-8)	ご自身のパソコン前
定員	先着30名	先着80名
内容	タイトル： 営業活動を見直して成果につなげる顧客データ活用法 ポイント： 受注を待つ営業からの脱却 顧客分析・分類の視点 顧客別の営業戦略 など 講師： (有)チェステ 代表取締役 松浦 智 (まつうらとも) 氏 山形県事業承継・引継ぎ支援センター サブマネージャー。 青山学院大学大学院（ビジネススクール）修了。 首都圏の大学を卒業後、大手電機メーカーの情報システム子会社にてシステムエンジニアとして基幹システムの構築に従事。外資系コンピューターメーカー、コンサルティング会社を経て独立し、大企業から中小企業までIT導入プロジェクトに従事。 中小企業診断士として、県内外の中小企業の業務改善や事業再生計画策定、事業承継、起業などの支援に携わる。 2017年春に地元へUターン。庄内町出身・在住。	

【お申し込み・お問い合わせ先】

公益財団法人山形県企業振興公社 創業・経営支援部 創業・経営支援グループ

TEL：023-647-0664 FAX：023-647-0666 E-mail：senmonka@ynet.or.jp